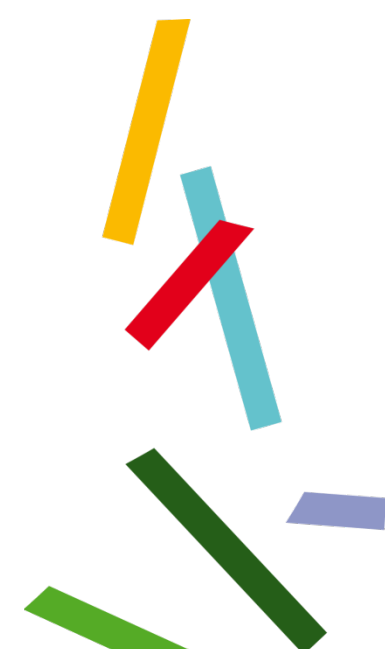


Réflexion autour d'une politique d'achat régionale sur la filière DASRI

-

Séminaire DASRI du 13 novembre 2019



Les enjeux d'une démarche commune autour de la filière DASRI



- ✓ Une coordination nationale déclinée régionalement pour inciter les principaux acteurs industriels à développer de nouvelles filières en adéquation avec les besoins
- ✓ Il s'agit de mettre en œuvre une action régionale concertée et organisée autour d'instances collégiales
- ✓ Il s'agit d'instaurer une dynamique visant les établissements de santé et médico-sociaux privés et publics
- ✓ Le scénario cible est visé à une échéance de 2 à 3 ans
- ✓ **Une ambition** : mettre à disposition de tous les GHT de la région, aux établissements de santé privés et aux établissements médico-sociaux, des offres accessibles et adaptées.

✓ La démarche doit :

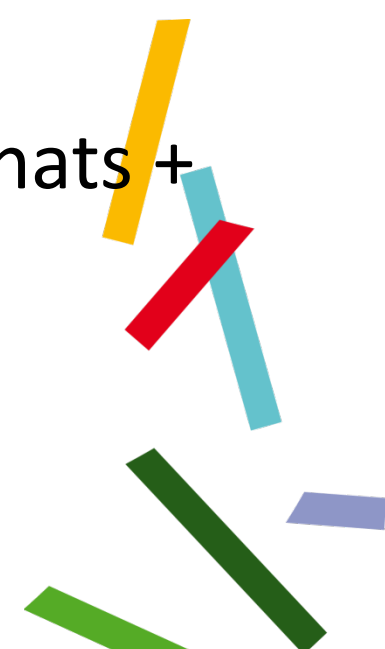
- *Avoir une taille critique pour être viable et avantageuse (mutualisation des ressources) ;*
 - *Limiter les doublons de marchés (sur un domaine d'achat) entre groupements et établissements ;*
 - *Permettre des échanges réguliers avec les prescripteurs d'achat en proximité ;*
 - *Permettre d'obtenir une vision régionale de la gestion des déchets dans les établissements de santé et médico-sociaux, publics et privés, en PACA ;*
- 

- ✓ En terme de service rendu, **les attentes et objectifs d'efficience** sont les suivants :
- *Obtenir une performance économique basée sur les meilleures pratiques d'achat*
 - *Sécuriser juridiquement les marchés*
 - *Sécuriser les filières sur le plan sanitaire et environnemental*
 - *Donner de la visibilité aux établissements sur les plannings de renouvellement des marchés ou de disponibilité des nouveaux prestataires/nouvelles alternatives de traitement-valorisation.*
- 

- ✓ Il s'agit d'avoir des processus d'achat et des points de vue autonomes et ainsi être reconnus comme non partisans par tous les établissements/GHT (condition de leur adhésion).
- ✓ Le modèle économique permettra d'avoir un coût d'adhésion « raisonnable » pour les établissements (à titre indicatif = moins de 1% du montant des marchés)

Des projets similaires dans d'autres régions



- ❑ *Métropole lilloise* → 25% de gains achats = maintien de deux acteurs en région (banalisation et incinération)
 - ❑ *Resah Languedoc Roussillon* → 27 % de gains achat et forte mise en concurrence
 - ❑ *Nord-Pas-de-Calais* → 12% de gains achats + effet de l'allotissement en tranches
- 

Le contexte régional et l'état des lieux



MERCI POUR VOTRE ATTENTION